

Содержание:

Image not found or type unknown



Введение

Компания или физическое лицо считается несостоятельной (несостоятельным), если у нее (него) нет достаточного количества активов для покрытия своих долгов или если она (оно) не в состоянии уплачивать своих долгов по мере наступления сроков их уплаты.

Различия экономических систем разных государств, например различия в интенсивности государственного регулирования экономики, определяют различия правовых систем регулирования банкротства, цели и задачи законодательства о банкротстве в разных странах.

В одних странах законодательство о банкротстве направлено преимущественно на защиту интересов неплатежеспособного должника (продолжниковое законодательство), в других — на защиту интересов кредиторов (прокредиторское законодательство).

В механизме регулирования банкротства должен быть найден разумный баланс между созданием условий для сохранения действующих предприятий и гарантиями прав кредиторов. Однако, следует понимать, что стабильность и устойчивый рост экономики далеко не всегда зависят от сохранения нежизнеспособных предприятий. Целесообразнее такие предприятия вывести из рынка, а не субсидировать их увядающую деятельность. Сохранение рабочих мест — это важная задача, однако цель должна оправдывать средства. Ведь лучше те же ресурсы направить на создание новых рабочих мест, а не поддерживать застойную ситуацию.

Исторически сложилось так, что во всех странах, включая страны прецедентного права, источниками правового регулирования отношений банкротства являются законодательные акты. Отношения несостоятельности — это следствие отношений, связанных с неисполнением обязательств (обязанностей) должника, которые урегулированы на уровне законов, гражданских и торговых кодексов.

Понижение уровня правового регулирования отношений банкротства означало бы заведомое недействие подзаконных актов как противоречащих закону. Поэтому для создания специального режима неисполнения обязательств (обязанностей) неплатежеспособным должником необходимо установление изъятий из предусмотренного общими законами порядка, которые могут быть установлены только специальным законом или специальными нормами кодексов .

Законодательство о банкротстве (наряду с налоговым законодательством, законодательством о приватизации и национализации и некоторыми другими нормативными массивами) во всех развитых странах является одним из ключевых регуляторов экономической системы, с помощью которого решаются стратегические задачи социально-экономического развития страны.

Историческая справка о банкротстве в Англии

Законодательство о несостоятельности имеет в Англии солидную историю. Первый конкурсный закон был принят в Англии в 1543 г., а с 1825 по 1883 год было принято 433 закона, посвященных несостоятельности. В настоящее время действует Закон о несостоятельности 1986 г., распространяющий свое действие на физических лиц, большинство компаний и на товарищества.

Несостоятельностью (банкротством) лица признается его неспособность погасить свои долговые обязательства перед третьими лицами либо превышение его долгов над стоимостью его активов. При разрешении случаев несостоятельности происходит реализация материально правовых требований кредиторов путем проведения реорганизационных и ликвидационных процедур. Это возможно как в результате соглашения сторон, так и в принудительном порядке. Суды ориентируют стороны на проведение переговоров о досудебном урегулировании проблем в связи с возникшей неплатежеспособностью должника.

В 2000 г. был принят Закон о несостоятельности (Insolvency Act 2000).

Правовые источники регулирования банкротства

Основными правовыми источниками регулирования вопросов несостоятельности (банкротства) компаний в Великобритании являются следующие акты:

- Закон 1986 г. о несостоятельности (*Insolvency Act 1986*) в редакции Закона 1989 г. о компаниях и более поздних законов;

- Закон 1985 г. о компаниях (Companies Act 1985) с последующими дополнениями и изменениями;
- Закон 2000 г. о несостоятельности (Insolvency Act 2000)
- Правила 1986 г. о несостоятельности (Insolvency Rules 1986).

Лица, участвующие в процедурах несостоятельности

Основным органом в Великобритании, который отвечает за процедуры несостоятельности и куда можно направить соответствующие вопросы, является Companies House.

В несостоятельности участвуют:

- ликвидаторы;
- администраторы,
- некоторые иные лица.

Все эти лица должны быть уполномочены на ведение соответствующей деятельности. Такое уполномочие они могут получать от одной из следующих организаций:

- Chartered Association of Certified Accountants;
- Insolvency Practitioners' Association;
- Institute of Chartered Accountants in England and Wales;
- Institute of Chartered Accountants in Ireland;
- Institute of Chartered Accountants of Scotland;
- Law Society;
- Law Society of Scotland или
- Secretary of State for Business, Innovation & Skills.

В Англии существует специальный орган исполнительной власти, занимающийся вопросами банкротства и несостоятельности - Высокий суд Англии и Уэльса, имеет полномочия по ликвидации любой компании, учрежденной в Англии и Уэльсе. При определенных обстоятельствах он также вправе ликвидировать незарегистрированные и иностранные компании. В тех случаях, когда размер акционерного капитала не превышает 120 тысяч ф. ст., Суд графства по месту расположения зарегистрированного офиса компании, также имеет юрисдикцию в отношении ликвидации компании наряду с Высоким судом.

Добровольная ликвидация может быть осуществлена без обращения в суд, однако при необходимости можно обратиться к суду за помощью.

В соответствии с разделом 399(5), Государственный секретарь должен обеспечить, чтобы при Высоком суде был по крайней мере один официальный ликвидатор, равно как и при любом суде, обладающем соответствующей юрисдикцией для целей данного законодательства. Исполнительные полномочия предоставляются официальному ликвидатору из подразделения правительства по управлению имуществом должников.

В соответствии с разделом 400(2), официальный управляющий конкурсной массой (official receiver) - должностное лицо суда и государственный служащий, работающий в Департаменте торговли и промышленности и возглавляющий региональный офис. Он действует в соответствии с общими указаниями Государственного секретаря. Занимается банкротством физических лиц и принудительной ликвидацией компаний. Официальный управляющий конкурсной массой - в отличие от ликвидатора, временного ликвидатора (provisional liquidator), администратора (administrator), конкурсного управляющего имуществом (administrative receiver) и управляющего в рамках процедуры надзора (supervisor) - не является "практикующим специалистом по несостоятельности (insolvency practitioner)".

Официальные управляющие конкурсной массой выполняют указания, инструкции и рекомендации Генерального инспектора и Директора агентства или, в более редких случаях, - Государственного секретаря. В силу своей предусмотренной законом должности официальные управляющие конкурсной массой также являются должностными лицами судов, при которых они работают, и они подотчетны судам в связи с выполнением приказов судов, исполнением других своих функций в соответствии с законодательством и других обязанностей в соответствии с такими приказами.

Процедуры несостоятельности

Как правило, уполномоченный специалист по несостоятельствам назначается для того, чтобы управлять делами компании при начале процедур несостоятельности.

В 2004 г. 62 тысячи физических и юридических лиц в Англии признали себя (или были признаны судом) несостоятельными должниками, в отношении них были

применены предусмотренные законодательством о банкротстве процедуры, на осуществление которых было назначено 1108 человек.

Из 1108 человек, назначенных на процедуры несостоятельности, 50 были государственными служащими, называемыми «Официальные Ресиверы» (Official Receivers- ОР) и провели они (при содействии помощников общим числом около 1000 человек - сотрудников Государственной Службы Несостоятельности) 42 тысячи процедур.

В среднем процедура банкротства несостоятельного должника или ликвидации состоятельного предприятия длится в Англии 1 год.

Государственных официальных ресиверов назначают на процедуры, не требующие больших трудозатрат и, - самое главное, - не сулящие высокого вознаграждения: банкротство мелких предприятий или отсутствующих должников, а также физических лиц. Вознаграждения за осуществление процедур банкротства государственные ресиверы получают в соответствии с утвержденными Правительством тарифами почасовой оплаты: если на получение определенного таким образом вознаграждения хватает активов должника, - то за счет этих активов (после покрытия судебных издержек), а если активов должника не хватает или их вовсе нет, - то из государственного бюджета.

Именно размер активов должника, от которого зависит ожидаемое вознаграждение лица, назначаемого на процедуру банкротства, является тем критерием, по которому судья решает, кого назначить на процедуру: мало активов - назначает государственного официального ресивера, много активов - частного практика по несостоятельности.

Процедуры несостоятельности часто проходят через суд.

Выделяется несколько процедур несостоятельности:

Добровольная ликвидация

Добровольная ликвидация проводится на основании:

1. решения акционеров, когда директора подают декларацию о несостоятельности;

2. решения кредиторов, когда директора компаний сами не подают декларацию о несостоятельности.

Декларация о несостоятельности означает документ, в котором указывается, что директора проверили компанию и по их мнению компания может полностью выплатить свои долги в течение 12 месяцев с момента начала процедур несостоятельности.

Начало процедур несостоятельности начинается на основании решения собрания акционеров. Уведомление о добровольной ликвидации публикуется в течение 14 дней после собрания акционеров.

Соответствующие документы направляются в Companies House. Туда также направляются отчеты о прогрессе в выполнении достигнутых договоренностей.

При добровольной ликвидации назначается ликвидатор. Ликвидатор оценивает активы компании и распределяет денежные средства между кредиторами.

Принудительная ликвидация

Принудительная ликвидация вводится по решению суда и проводится или уполномоченным специалистом по несостоялельностям, или официальным конкурсным управляющим.

Принудительная ликвидация инициируется на основании того, что компания не платит свои долги.

Компания считается неспособной погасить свои долги, если кредитору не выплачивается сумма более 750 фунтов стерлингов.

Заявление о принудительной ликвидации может подаваться:

1. самой компанией;
2. директорами или акционерами компании;
3. Государственным секретарем по бизнесу, инновациям и профессиональным знаниям (Secretary of State for Business, Innovation & Skills);
4. Комиссией по финансовым услугам (Financial Services Authority);
5. официальным конкурсным управляющим.

Соответствующая информация о начале процедур несостоятельности должна быть опубликована.

В рамках несостоятельности существует также такая процедура как временное управление.

Процедура временного управления означает, что назначается специальное лицо — временный управляющий, — которое управляет делами компании в интересах кредиторов.

Целями временного управления являются:

1. спасти компанию;
2. продать активы компании по более высокой цене.

Временный управляющий может назначаться судом, владельцем определенного обеспечения, компанией или ее директорами.

Что происходит с директорами при несостоятельности

Специалисты по несостоятельствам готовят отчет обо всех директорах, которые работали в компании на протяжении последних трех лет.

Этот отчет отправляется Государственному секретарю по бизнесу, инновациям и профессиональным знаниям (Secretary of State for Business, Innovation & Skills).

Среди возможных нарушений директоров может быть:

- продолжение торговой деятельности, когда предприятие является несостоятельным;
- ненадлежащее ведение бухгалтерии;
- несдача бухгалтерской или налоговой отчетности;
- неуплата налогов.

Список используемой литературы

1. Е.А. Файншмидт – зарубежная практика антикризисного управления;
2. Банкротство: История возникновения и развития института банкротства за рубежом: http://arbir.ru/articles/a_3049.htm.

3. Степанов В. В. Несостоятельность (банкротство) в России, Франции, Англии, Германии. М., 1999. С. 25 — 26.
4. Дубовицкая Е.А. Европейское корпоративное право. — М.: Волтерс Клувер, 2008. — 304 с.
5. United Kingdom the Insolvency Act of 1986. URL [http://bankrupt.com/lbr/UK86Company Insolvency](http://bankrupt.com/lbr/UK86Company%20Insolvency)